



PEOPLE & BUSINESS

CONECTAMOS EXPERIENCIAS EMPRESARIALES



Desarrolla tus
habilidades para
tener un mejor
desempeño en tus
roles profesionales.

CATÁLOGO
TRAINING CAMP
2025

www.peopleandbusiness.com.mx

¿QUIÉNES SOMOS?

PEOPLE & BUSINESS es una comunidad empresarial buscando llegar más lejos, apoyándonos de forma conjunta en las decisiones de nuestras empresas.

Somos tu **CENTRO DE FORMACIÓN EMPRESARIAL** sobre diferentes tópicos de negocios, para la alta dirección y mandos medios.

En **PEOPLE & BUSINESS** siempre recibirás información basada en conceptos teóricos complementados con experiencias de la vida empresarial, sin duda, es donde mejor se aprende.

TODAS nuestras clínicas son de **aplicación inmediata**.



I. DESARROLLO DIRECTIVO

- ❖ Negociación, Comunicación Asertiva y Manejo de Conflictos
- ❖ Saber Delegar
- ❖ Integración Efectiva de Equipo de Trabajo de Alto Desempeño
- ❖ Inteligencia Emocional
- ❖ Sensibilización para el Cambio Planeado
- ❖ Seminario de Alta Dirección
- ❖ Productividad Sostenible - Administración de tiempo
- ❖ Arquitecta el Cambio
- ❖ Salud Mental en el Trabajo a Distancia y Nuevos Paradigmas de la Organización.

II. HABILIDADES DIRECTIVAS

- ❖ Desarrollo de Habilidades para Líderes
- ❖ Liderazgo Multigeneracional
- ❖ Administración del Tiempo y Gestión de Proyectos
- ❖ Seminario de Habilidades Directivas
- ❖ La Comunicación Efectiva
- ❖ ¿Cómo realizar presentaciones de Alto Impacto?
- ❖ Colaboración efectiva en el Mundo Híbrido
- ❖ Manejo efectivo del Correo Electrónico
- ❖ Creatividad e Innovación

III. GOBIERNO CORPORATIVO

- ❖ Planeación Estratégica
- ❖ Desarrollo de Matrices Claves (FODA / CANVA / PROPUESTA DE VALOR)
- ❖ Alineación del Modelo de Negocio
- ❖ Identidad Organizacional
- ❖ Visión Sistémica del Negocio

IV. VENTAS

- ❖ Clínicas de Ventas y Calidad en el Servicio al Cliente
- ❖ KPI's de Ventas y Fuerza de Ventas
- ❖ Desarrollo de la Gestión Comercial
- ❖ Manejo de Equipos Comerciales
- ❖ Manejo de Objeciones y Cierres
- ❖ Post Venta y Fidelización de Clientes
- ❖ Proceso de Ventas de Intangibles
- ❖ Actitud de Servicio
- ❖ Estructuras Narrativas del StoryTelling

V. MARKETING DIGITAL

- ❖ Estrategia Digital para el Crecimiento
- ❖ Estrategia de Marketing y Canales de Difusión
- ❖ Personalidad de Marca e Identidad Visual como carta de presentación
- ❖ Generación de Visibilidad en Redes Sociales
- ❖ Creación de la Comunidad Ideal
- ❖ Perfila tu Buyer Persona a Nivel Estratégico
- ❖ Estrategias y Ejes de Contenido aplicables a tu Negocio
- ❖ Desarrollo y Construcción de Journey ligado a Buyer Persona
- ❖ Análisis de Contenido para saber cuáles son las Tendencias Digitales
- ❖ Desarrollo de Medios Digitales para construcción de Canal de Ventas / Comercial
- ❖ Construcción de una Estrategia de Negocios alineada al Ecosistema Digital
- ❖ ¿Cómo explotar cada Red Social con base a su Objetivo y Tipo de Contenido?
- ❖ Desarrollo de Marca Personal para prospección a través de Canales Digitales
- ❖ ¿Cómo construir una Estructura de Contenido Estratégico?

VI. FINANZAS

- ❖ Interpretación de Estados Financieros
- ❖ Principales Indicadores Financieros y de Negocios
- ❖ Planeación Financiera
- ❖ Conocimientos de Contabilidad Básica
- ❖ ¿Cuánto vale mi Empresa?, creando Valor
- ❖ Administración Óptima de tus Ingresos y Gastos
- ❖ Finanzas Inteligentes

VII. RECURSOS HUMANOS

- ❖ Competencias Laborales
- ❖ Manejo del Estrés Laboral
- ❖ Gestión del Tiempo y Planificación de Tareas
- ❖ Fronteras Saludables.
- ❖ Éxito a prueba de BURNOUT
- ❖ Aprende a Priorizar, Planear y Ejecutar
- ❖ Liderazgo como Competencia
- ❖ Normatividad y Lineamientos de Atención a Clientes
- ❖ Administración del Tiempo a Distancia
- ❖ Administración del Personal a Distancia
- ❖ FODA Personal
- ❖ Soft Skills como clave para el Liderazgo
- ❖ Trabajo Colaborativo
- ❖ Motivación para el Logro de Objetivos
- ❖ Mejorando la Comunicación y Reducción de Estrés
- ❖ Gestión de Tiempo





PEOPLE & BUSINESS

CONECTAMOS EXPERIENCIAS EMPRESARIALES

SCAN
ME

